



Сколько нужно вложить в обучение, чтобы зарабатывать в сфере красоты без опыта

**Расчеты для тех, кто привык понимать, стоит ли овчинка
выделки и как быстро можно окупить обучение**

Страшно вложить и не получить отдачу...

Давайте на чистоту — если только деньги не упали с неба, не хочется их потратить зря. Я тоже не привыкла ими бросаться направо и налево без отдачи.

Поэтому, когда решаю пройти обучение в интересной мне сфере, в голове начинает щелкать калькулятор — а точно ли оно того стоит, а что оно мне даст, смогу ли применить и, скажем, увеличить поток клиентов в мой Центр естественного омоложения и т.д.

Логично, что для своих студентов я уже давно все посчитала. Чтобы они точно знали — стоит ли овчинка выделки или нет. И чтобы сразу могли понять — подходит им такая скорость окупаемости обучения или нужно что-то другое.

Не берусь делать то же самое для смежных профессий (например, массажистов, косметологов), потому что не отвечаю за качество обучения и условия в других онлайн-школах. И потому что в большинстве своем они предполагают расходы, которые не грозят выпускникам моих курсов.

Но на примере расчетов для моих студентов, вы можете понять — готовы вы потратить такую сумму или нет и как быстро она «отобьется».

Сколько стоит стать специалистом по естественному омоложению

Погружу в контекст — у меня есть Академия Витапластики и методов Интегративной эстетики. Ей уже 10 лет. За время существования Академия выпустила более 4 000 специалистов по естественному омоложению методом Витапластика.

Что такое метод Витапластика:

это запатентованный метод естественного омоложения через работу с мышцами, тканями, фасциями, нервной системой и костями черепа

В ее основе остеопатия, кинезиология, невральный подход и мои авторские наработки.

Для того, чтобы работать с клиентами методом Витапластика, нужны ТОЛЬКО ваши руки.

Никаких расходников (разве что перчатки и антисептик) мы не используем.

Что уже существенно сокращает затраты на вход в профессию.

По сути, ваши расходы — это стоимость обучения. Вы вкладываете деньги **ТОЛЬКО** в знания, которые останутся с вами навсегда и будут приносить доход.

В конце обучения вы становитесь специалистом по естественному омоложению методом Витапластика, получаете свидетельство установленного образца «Косметик-эстетист по уходу за лицом» (на определенном тарифе).

И можете принимать клиентов — хоть дома, хоть арендовать кабинет.

Для работы не нужна лицензия и медицинское образование, а значит, вам не придется на это тратить.

Грубо говоря, отучились — зарабатывайте без всяких подводных камней и дополнительных трат.

Сколько стоит обучение в Академии Витапластики и методов Интегративной эстетики?

Есть два тарифа:

- **Лифтинг лица методом Витапластика**
- **Тотал Лифтинг лица и шеи методом Витапластика.**

Лифтинг лица — это:

- 2 месяца обучения с доступом к материалам 1 год
- 2 онлайн-практики с куратором
- сертификат «Специалист по Лифтингу лица методом Витапластика».

Стоимость (на момент создания этого материала) — **72 500 рублей.**

Тотал Лифтинг — это:

- 4 месяца обучения с доступом к материалам 1 год
- 3 онлайн-практики с куратором
- сертификат «Специалист по Лифтингу лица методом Витапластика»
- сертификат «Специалист по Тотал-лифтингу лица и шеи методом Витапластика»
- свидетельство установленного образца «Косметик-эстетист по уходу за лицом»
- 2 учебные практики в течение 1 года после окончания курса в Центре Витапластики в г. Королёв

Стоимость (на момент создания этого материала) — **153 000 рублей.**

Но!

Есть и специальные предложения со скидкой (ощутимой, а не 300 рублей). К ним вернемся чуть позже.

А пока вернемся к насущному вопросу, который мог сейчас возникнуть у вас в голове:

«Ого, это сколько же я буду отбивать стоимость обучения?»

Сколько может зарабатывать новичок на омоложении методом Витапластика?

Я же не зря говорила, что уже все посчитала. И расчеты не из головы, а из моего опыта (да, я принимала и сейчас изредка принимаю клиенток) и опыта 4 000 моих выпускников.

Во время курса я рекомендую **взять в работу 6 моделей** (это подруги, сестры, мама, муж, коллеги) и провести за время обучения каждой **полный курс Витапластики** бесплатно за разрешение использования фото результатов. Эти фото будут вашим портфолио и визитной карточкой для дальнейшей работы.

После окончания курса рекомендуются **поддерживающие сеансы один раз в месяц**. После обучения средняя рекомендованная стоимость сеанса Витапластики — **3 000 рублей**.

Итак, вы провели 6 моделям курс бесплатно, далее они будут приходить на поддерживающие сеансы на платной основе. А это значит 6 часов работы в месяц умножаем на 3 000 рублей. Получаем **18 000 рублей**.

Далее, по статистике, по рекомендациям первых моделей к вам придет еще **2 человека на полный курс**.

Математика:

курс 5 сеансов x 3 000 рублей за сеанс = 15 000 с каждого человека.

Умножить на 2 и получаем еще 30 000 рублей + 18 000 рублей от поддерживающих сеансов.

Итого: 48 000 рублей уже через месяц после окончания курса.

Через два месяца

К вам на поддерживающие сеансы ходят уже 8 человек. Это 24 000 рублей.

Еще 2 человека придут по рекомендациям и 2 человека легко привлечь через рекламу.

Итого: 4 человек на полный курс x 15 000 рублей = 60 000 рублей

+ 24 000 с поддерживающих сеансов

= 84 000 рублей

По такой же математике, когда каждый месяц к вам приходят 2 человека по сарафанному радио и 2 по рекламе, и все они остаются на поддерживающие сеансы, то математическая прогрессия вашего дохода выглядит так:

**3 месяц - 96 000 рублей
4 месяц - 108 000 рублей
5 месяц - 120 000 рублей
6 месяц - 132 000 рублей**

Опыт моих учеников говорит, что найти 4 новых клиента в месяц несложно. А значит получится и у вас!

Как и говорила — это ваша чистая прибыль, потому что вы можете принимать людей дома, а не арендовать кабинет. И вам не нужно покупать ничего, кроме одноразовых перчаток и банки антисептика. А это копеечные расходы.

Получится ли у вас зарабатывать?

Я не могу сказать «Зуб даю, получится», потому что не знаю вас. И потому что не хочу и не буду вам врать.

Среди моих студентов есть 3 категории:

1. Прошли курс, набрали моделей, написали в соцсетях, что набирают еще — зарабатывают стабильно.
2. Прошли курс, случился форс-мажор (болезнь близкого, например), пока не берут клиентов.
3. Прошли обучение спустя рукава. Сели на печи и ждут, что люди как-то сами о них узнают и попросят на сеансы (хотя не предлагают даже близким).

Третья категория, конечно, зарабатывать не будет. Потому что под лежащий камень вода не течет. Вторая — со временем начнет и начинает. Более того, многие из них находят в Витапластике отдушину, новый круг общения, поддержку.

Понимаете, почему я не могу гарантировать, что абсолютно каждый начнет зарабатывать?

Но тот, кто задается целью и действует по тем шагам, которые я показываю на курсе, без денег не сидит.

Сейчас приведу несколько примеров:

Мастер Витапластики Анна Плюта

Работала в Челябинске инженером за 18 000 рублей в месяц. Увлечение оздоровлением привело ее в Витапластику в 2018 году.

У Анны было 2 мальчишек-погодок. Но еще во время декрета она прошла курс и начала проводить сеансы по вечерам после основной работы. Вскоре она сняла кабинет и стала принимать по 3-4 клиента в день.

Сейчас при наличии уже 3 детей, Анна работает через день и **зарабатывает больше 200 000 рублей в месяц** 🔥

Елена — педагог со стажем

Когда приблизился предпенсионный возраст, встал вопрос: что дальше? Куда пойти?

«Очень хотелось интеллектуальных интересов и полезностей для себя. А если повезет — и для близких. Очень хотелось тишины, уединения, релакса» — рассказывает Елена.

Елене хотелось:

- ухода за собой;
- работы на себя в удобном ритме и графике
- дополнительного заработка.

Еще во время обучения, Елена решила не тянуть и снять кабинет. Через 2 месяца она уже зарабатывала на аренду и «шоколадки» для себя.

После курса:

- обрела уверенность в себе;
- поняла ценность себя и своего труда;
- сменила работу;
- освободила время для себя и Витапластики;
- стала спокойной, уверенной в своих силах;
- поняла, что может качественно помогать людям не только в эстетике;
- позволяет себе 2 полноценных отпуска в год.

Екатерина — провела 90 сеансов за первые 6 недель!

Екатерина хотела научиться делать людей красивыми методами остеопатии и кинезиологии.

До Академии она уже изучала разные техники, способы и упражнения для оздоровления, но именно Витапластика дала ей четкое понимание, как действовать дальше.

После курса Екатерина стала ценить, любить и уважать себя. Она попала в окружение удивительных женщин, с которыми подружилась.

«Я стала хорошо зарабатывать. Появилось желание учиться дальше, постигать всю глубину тонких процессов восстановления тела человека. Это настоящий космос!»

За первые 6 недель Екатерина провела 90 сеансов! Через 4 недели она уже сняла свой первый кабинет.

А сейчас Екатерина переехала в другой город, набирает там базу с нуля и ежемесячно делает по 40-75 сеансов. А также продолжает регулярно учиться и повышать чек на свои услуги.

Анна — своя студия Витапластики в 40 лет!

«В 20 лет я знала, что мой профессиональный путь изменится где-то в 40. Так я чувствовала» — делится Анна. — «В 37 я стала искать новое для развития, для души и здоровья. Прошла курс тренера омоложения. И тут встретила Витапластику. И поняла: оно!»

Сначала Анна училась для себя, чтобы запустить процессы оздоровления. А после вебинаров поняла, что может сделать хобби своей профессией. Ради этого она даже ушла из фармбизнеса.

«В 40 я открыла свою студию Витапластики! Главное, к чему я стремилась — работать для себя, быть себе руководителем, строить свою жизнь не по указке — сбылось!» — радуется Анна.

Чего еще достигла Анна?

- Стабильной психики и спокойствия в семье.
- Здоровья и успеха.
- Умения помочь себе и устранить дисфункции.
- Compliments бывших одноклассников о ее молодости.
- Уверенности в завтрашнем дне.

Таких примеров в Академии много, но ведь лучше не читать чужие истории успеха, а создавать свою, не так ли?

А что там о скидках говорили?

Больше, чем тратить деньги зря, я не люблю покупатькота в мешке. Поэтому не зову вас прямо сейчас покупать курс в моей Академии.

Я приглашаю вас на бесплатный вебинар «Быстрый старт в сфере красоты».

Регистрируйтесь, чтобы узнать о том, как стать специалистом по омоложению методом Витапластика и получить подарки:

https://edu.vitaplastica.online/bystryi_start

Во время вебинара разберем:

- Наиболее популярные методы омоложения: плюсы и минусы.
- Что выбрать новичку в сфере красоты, чтобы как можно быстрее начать зарабатывать
- Что такое естественное омоложение на самом деле: как оно работает и действительно ли дает заметные результаты
- Что такое Витапластика и в чем ее главный секрет
- Преимущества работы методом Витапластика — почему 4 000 женщин уже выбрали ее в качестве новой профессии
- Можно ли стать специалистом Витапластики с нуля
- Как получать постоянный приток клиентов без вложений в рекламу

А теперь о скидках — участники вебинара могут зайти на обучение не по тем ценам, что я озвучила ранее, а с ощутимой экономией.

Если вы уже чувствуете, что вам интересно узнать о Витапластике. И если ваш внутренний калькулятор говорит «А что, очень даже хорошо получается», приходите на вебинар — получайте скидку и присоединяйтесь к тем, кто уже хорошо зарабатывает с помощью Витапластики!

https://edu.vitaplastica.online/bystryi_start

Дату и время проведения эфира увидите на сайте — регистрируйтесь, чтобы понять, как быстро и уверенно зарабатывать, делая себя и клиентов моложе!

И конечно, подписывайтесь на меня в соцсетях:

Телеграм

МАКС

ВКонтакте



С заботой,
Надежда Басюбина

